

Entreprise d'hébergement Web VPS Linux vieille de plus de 15 ans





Entreprise d'hébergement Web VPS Linux vieille de plus de 15 ans

Une entreprise d'hébergement Web est une entreprise qui fournit le service d'hébergement de sites Web sur Internet. En termes simples, cela signifie qu'ils donnent de l'espace sur leurs serveurs aux particuliers ou aux entreprises qui souhaitent que leurs sites Web soient accessibles sur le World Wide Web.

Le secteur de l'hébergement Web est un élément essentiel du monde numérique d'aujourd'hui, car chaque site Web nécessite un serveur pour fonctionner. Ces entreprises proposent différents types de services d'hébergement tels que l'hébergement partagé, l'hébergement sur serveur privé virtuel (VPS), l'hébergement sur serveur dédié et l'hébergement cloud.

L'hébergement partagé est l'option la plus courante et la plus économique, dans laquelle plusieurs sites Web partagent les ressources d'un seul serveur. L'hébergement VPS offre plus de contrôle et de ressources pour les sites Web à fort trafic, tandis que l'hébergement sur serveur dédié offre un serveur entier dédié à un seul site Web ou client. L'hébergement cloud utilise plusieurs serveurs pour équilibrer la charge et garantir la fiabilité.

Les entreprises d'hébergement Web fournissent également des services supplémentaires tels que l'enregistrement de domaine, la création de sites Web, l'hébergement de messagerie et des fonctionnalités de sécurité pour améliorer l'expérience d'hébergement.

Le succès d'une entreprise d'hébergement Web réside dans la fourniture de services d'hébergement fiables et efficaces, garantissant une disponibilité maximale et offrant un support client solide. Alors que la demande de sites Web continue de croître, le secteur de l'hébergement Web devrait croître parallèlement.

Aperçu

En activité depuis 2009 et rénovée en 2020, la société est l'un des principaux fournisseurs d'hébergement, offrant une gamme de services à des clients du monde entier.

Structure d'entreprise

Présence mondiale avec des sites au Royaume-Uni (LLP, propriétaire de propriété intellectuelle), à la Dominique (LTD + compte bancaire) et en Autriche (indépendants, contrats + gestion).

Les serveurs de l'entreprise sont stratégiquement situés en République tchèque, en Ukraine et à Singapour.

Historique de constitution

La société a démarré en Ukraine en 2009 et les incorporations ultérieures ont eu lieu à la Dominique (2012), à Singapour (2015, dissoute), au Royaume-Uni (2020) et en Autriche (2021).

Statut juridique

GROSS REVENUE

TBA

EBITDA

TBA

BUSINESS TYPE

Hosting Businesses

COUNTRY

Grande-Bretagne

BUSINESS ID

L#20240593

La société a un dossier juridique vierge, sans poursuites judiciaires actives contre la société.

Structure propriétaire

La société est majoritairement détenue, avec 99 % des actions détenues par le fondateur et 1 % par l'épouse du fondateur dans une structure LLP. De plus, 100 % des actions appartiennent au fondateur de la LTD.

Détails opérationnels

Actuellement sans employé, les opérations se concentrent sur la fourniture d'une variété de services d'hébergement, à l'exclusion des sites pour adultes.

Infrastructure

Ils possèdent et gèrent du matériel dans des centres de données en République tchèque, à Singapour et en Ukraine. Les services de colocation ne sont pas offerts.

Répartition des revenus

- Hébergement partagé : environ 50 comptes, générant 1 800 USD de revenus annuels.
- Hébergement VPS : environ 250 machines virtuelles, contribuant à 38 172 USD de revenus pour l'année.
- Domaines actifs : 28, avec des revenus inclus dans les revenus d'hébergement.

Enregistrement de domaines

Resellerclub pour l'enregistrement de domaine, agissant en tant que revendeur pour divers TLD autorisés par l'API de Resellerclub.

Service après vente

L'assistance est principalement proposée en anglais, avec une assistance occasionnelle en ukrainien/russe pour les clients locaux. Assistance offerte via des tickets WHMCS 24h/24 et 7j/7, une assistance téléphonique 24h/24 et 7j/7 et un chat en ligne à des heures spécifiques.

Profil client

Le profil client typique se compose de 55 % de SOHO, 30 % de petites entreprises, 10 % de moyennes entreprises et 5 % d'organisations à but non lucratif. Du point de vue des revenus, il est estimé à 50 % pour les moyennes entreprises, 30 % pour les SOHO et 20 % pour les petites entreprises. Environ 20 % des clients sont basés aux États-Unis.

Facturation et paiement

La facturation est gérée via WHMCS et accepte les paiements via PayPal, les virements bancaires, la cryptographie (19 %) et d'autres méthodes.

Fréquence de facturation

Environ 90 % des clients optent pour une facturation mensuelle, 4 % trimestriellement, 2 % semestriellement et 4 % annuellement.

Taux de désabonnement

Les périodes de fidélisation des clients varient, avec une plage typique de 2 à 3 mois pour les forfaits mensuels et plus longues pour les forfaits dédiés.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM