

Numéro virtuel et application eSIM



MERGERSCORP

Numéro virtuel et application eSIM

Une application mobile disponible à l'acquisition qui fournit aux utilisateurs des numéros de téléphone virtuels et des services eSIM à des fins personnelles, professionnelles et de voyage. Opérant sur le marché des télécommunications et des services mobiles, l'application sert une base d'utilisateurs mondiale qui a besoin d'un deuxième numéro de téléphone pour des raisons de confidentialité, de communication commerciale ou de vérification de SMS.

Points forts

- o Modèle de revenu solide basé sur l'abonnement (abonnement = 85% et IAP = 15%)
- o LTV élevé en raison des besoins récurrents tels que la vérification des SMS et l'utilisation continue.
- o Offre de numéros de téléphone virtuels et de plans de données eSIM, augmentant l'ARPU, la LTV et l'utilité.
- o Une application de haute qualité avec une interface utilisateur propre et moderne et une interface utilisateur fluide
- o Disponible sur iOS, Android
- o 4,6 étoiles avec 28,2K avis sur Android
- o Code construit sur React Native et Node.js
- o Acquisition d'utilisateurs payants (UA) via Google Ads et Apple Search Ads avec un fort ROAS.
- o Croissance organique de l'ASO dans certains pays de niveau 1
- o Plus de 2,2 millions de téléchargements dans le monde
- o Une base d'utilisateurs engagés utilisant l'application pour les communications quotidiennes, les vérifications par SMS et les appels.
- o Possibilités de croissance grâce à l'extension de l'AU payante et à l'expansion dans de nouvelles zones géographiques.

Actifs clés

- o Une application mobile de haute qualité, entièrement développée, disponible sur Android et iOS, avec plus de 2,2 millions de téléchargements et une forte présence sur les marchés de niveau 1, ainsi qu'une durée de vie élevée en raison de besoins récurrents tels que la vérification par SMS et l'utilisation continue.
- o Acquisition d'utilisateurs payants par le biais de Google Ads, ASA avec un ROAS solide, et un potentiel de croissance évident pour une augmentation des budgets de marketing.
- o Des actifs précieux tels que la marque, des listes d'applications bien notées, un ASO optimisé.
- o Complexité opérationnelle minimale, avec une infrastructure d'abonnement gérée par RevenueCat et des processus d'assistance à la clientèle rationalisés.

NOTE – Les données financières indiquées correspondent au taux d'exécution basé sur les trois derniers mois. Le vendeur a investi dans la croissance et le profit à long terme, et n'a pas optimisé pour le profit à court terme. Les données financières trimestrielles s'élèvent à 872 481 dollars de recettes et 181 410 dollars de bénéfices.

Raison de la vente

TARGET PRICE

\$ 1,750,000

GROSS REVENUE

\$ 1,354,208

EBITDA

\$ 272,220

BUSINESS TYPE

Application

COUNTRY

États-Unis

BUSINESS ID

L#20250952

Le propriétaire vend cette application pour libérer du capital et se concentrer sur d'autres projets au sein de son portefeuille. Le fondateur a créé et développé plusieurs applications mobiles à succès, et bien que cette application soit un actif solide et à forte croissance, son temps et ses ressources sont actuellement répartis entre plusieurs entreprises – y compris de nouveaux produits SaaS et des outils liés à l'IA. L'entreprise est en position de force avec des revenus stables, une acquisition payante prouvée et un grand potentiel de croissance. Ils pensent qu'un acheteur disposant de ressources plus ciblées ou d'une adéquation stratégique peut aller encore plus loin.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM