

# Fournisseur mondial de services informatiques



**MERGERSCORP**

## Fournisseur mondial de services informatiques

Services de technologie de l'information, avec un accent sur les services à valeur ajoutée (développement de logiciels, assistance informatique, services gérés). L'entreprise est un fournisseur mondial de services informatiques bien établi qui dispose d'un portefeuille de clients diversifié, principalement au service de sociétés multinationales en Amérique latine. Elle a fait ses preuves en matière de transition des modèles de dotation de base vers des services à plus forte valeur ajoutée. L'entreprise se différencie par le respect total des réglementations sociales et fiscales dans toutes les juridictions où elle opère, en favorisant des relations à long terme avec ses clients, fondées sur la fiabilité et la réduction des risques opérationnels.

### Position sur le marché

La société opère sur un marché concurrentiel de services technologiques, en particulier en Amérique latine. Tout en étant en concurrence avec des opérateurs informels dont les coûts peuvent être inférieurs en raison de la non-conformité, l'entreprise maintient une position concurrentielle forte en offrant une conformité totale, une sécurité opérationnelle et des normes de haute qualité. Sa stratégie de tarification permet d'équilibrer la compétitivité et la valeur de son modèle de livraison conforme et proche du lieu de travail.

### Points forts

- 30 ans d'expérience en tant que fournisseur de services informatiques de confiance
- Une large présence internationale en Amérique latine, aux États-Unis et en Espagne.
- Bureaux en Argentine et au Mexique
- Modèle de prestation évolutif au service des entreprises
- Un processus de vente complet est en cours pour soutenir la prochaine phase de croissance.

### Offre de services

- Assurance qualité : gamme complète de services d'essais manuels et automatisés
- Développement de logiciels : solutions personnalisées pour la transformation numérique
- Assistance technique : Services d'infrastructure et d'assistance aux utilisateurs de bout en bout
- Recrutement de talents : Renforcement de l'équipe informatique spécialisée

### Stratégie de croissance

- Expansion géographique : Tirer parti des relations existantes avec les clients pour stimuler la croissance sur de nouveaux marchés, notamment l'Espagne, et poursuivre le développement d'autres pays d'Amérique latine (Brésil, Chili, États-Unis, Uruguay, Colombie, Pérou) par le biais d'investissements directs et de partenariats stratégiques.
- Vente croisée : Élargir l'offre de services aux clients existants.

#### TARGET PRICE

\$ 8,250,000

#### GROSS REVENUE

\$ 10,300,000

#### EBITDA

\$ 0

#### BUSINESS TYPE

Services

#### COUNTRY

Argentine

#### BUSINESS ID

L#20250955

- Optimisation des marges : Efforts continus pour améliorer la rentabilité par la renégociation des contrats, l'absorption des coûts fixes au fur et à mesure de l'augmentation des revenus et la diversification géographique de la capacité de livraison.

#### Faits saillants financiers (projections)

- Recettes totales : Les recettes totales devraient passer de 10,3 millions de dollars en 2024 à 34,8 millions de dollars en 2029.
- Concentration des revenus: Argentine, Espagne, Mexique, autres pays d'Amérique latine.
- Marge brute : La marge brute devrait rester stable autour de 27-28%.
- EBITDA : Projection d'une augmentation significative de 7,2 % en 2024 à 13,5 % en 2029, reflétant l'échelle opérationnelle, l'optimisation des contrats et l'expansion européenne. Les opérations en Espagne devraient devenir positives en termes d'EBITDA à partir de 2027.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)