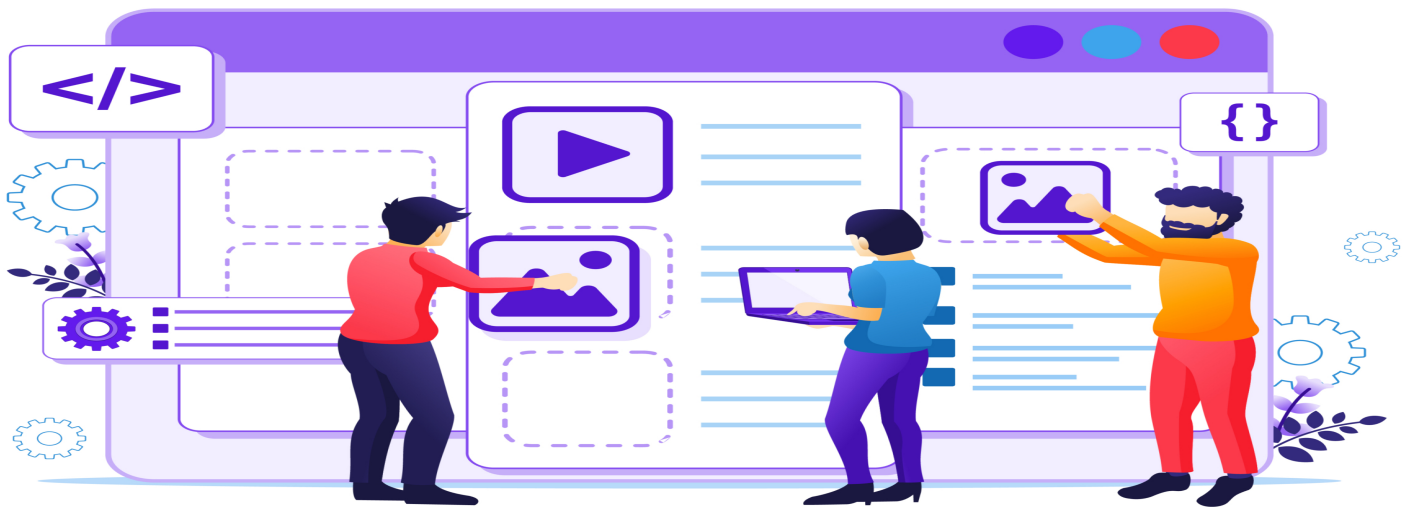


# Constructeur de site web historique Composer



**MERGERSCORP**

## Constructeur de site web historique Composer

Cette société propose une plateforme simple et efficace pour la création de sites web professionnels. Sa mission principale est de démocratiser la conception de sites web, en la rendant accessible à tous, quel que soit leur bagage technique. Le service s'articule autour d'un processus simplifié en trois étapes : sélectionnez un design, saisissez votre contenu et lancez le site.

### Position stratégique et position sur le marché

L'entreprise se différencie en s'attaquant à la complexité du secteur des constructeurs de sites web, en passant de l'approche "construire" à l'approche "choisir". Au lieu de submerger les utilisateurs avec une complexité de type "glisser-déposer" comme le font certains concurrents, la plateforme propose une approche structurée. Les utilisateurs choisissent parmi des modèles conçus par des professionnels et optimisés pour la conversion, ce qui élimine la paralysie de la conception et garantit des résultats professionnels. La plateforme est dotée d'une "véritable architecture sans code" qui contrôle la structure du code sous-jacent, optimisant automatiquement chaque site web pour la réactivité mobile, le référencement et la compatibilité entre les navigateurs. Cette méthodologie permet d'accélérer la mise sur le marché, en permettant aux utilisateurs de publier un site web professionnel en moins d'une heure, alors que la moyenne du secteur est de 2 à 4 semaines pour les constructeurs traditionnels.

### Segments de clientèle et croissance

La société cible principalement les petites et moyennes entreprises (PME), les professionnels individuels et les utilisateurs SOHO (Small Office Home Office), tels que les avocats, les comptables et les consultants. La plateforme est conçue pour les personnes qui ont besoin d'une présence en ligne efficace mais qui n'ont pas le temps, les compétences techniques ou le budget pour des solutions complexes. L'offre de produits a évolué pour inclure des fonctionnalités qui aident les clients à évoluer sans avoir à changer de plateforme. Cela comprend le commerce électronique avancé, les blogs, la prise de rendez-vous, la billetterie d'événements et les outils de gestion d'entreprise tels que les notifications par SMS et les systèmes de communication avec les clients. L'objectif de l'entreprise est de devenir le "système nerveux central" des activités des petites entreprises, en créant un écosystème intégré dans lequel les propriétaires d'entreprises peuvent gérer l'ensemble de leur présence numérique. La stratégie de croissance se concentre sur la pénétration des marchés verticaux avec des fonctionnalités adaptées et la mise en œuvre de l'IA pour automatiser des tâches complexes telles que la création de contenu et le marketing. Elle vise également l'expansion du marché mondial en créant des solutions véritablement localisées pour divers marchés.

### Technologie et opérations

Le backend de la plateforme est construit sur PHP, avec JavaScript (principalement jQuery) sur le frontend, utilisant MySQL comme base de données principale.

L'infrastructure est hébergée sur AWS, avec des coûts mensuels compris entre 40 000 et 60 000 dollars.

#### TARGET PRICE

\$29,000,000

#### GROSS REVENUE

\$9,311,000

#### EBITDA

\$3,674,000

#### BUSINESS TYPE

Entreprises Internet

#### COUNTRY

États-Unis

#### BUSINESS ID

L#20250999

La plateforme a été conçue dans un souci d'évolutivité et n'est actuellement pas confrontée à des limitations techniques importantes.

L'entreprise a déposé des marques pour sa marque principale et un produit de carte numérique sur les principaux marchés mondiaux. Elle ne détient aucun brevet, mais l'architecture de sa plateforme propriétaire et ses outils internes sont considérés comme des éléments clés de différenciation.

Le temps de fonctionnement actuel de la plateforme est de 99,9999 %, avec une haute disponibilité et une tolérance aux pannes intégrées dans son infrastructure. Elle utilise la réplication des données en temps réel, le basculement automatisé et plusieurs systèmes de sauvegarde en direct pour garantir la fiabilité et minimiser la perte de données.

## **Finances**

La principale source de revenus, qui représente plus de 90 % du total des revenus, provient des abonnements à des plans premium qui sont prépayés.

Le reste du chiffre d'affaires provient principalement de la vente de noms de domaine et, dans une moindre mesure, de la vente de cartes numériques et de services de courrier électronique.

Concentration de la clientèle

35% États-Unis

75% Reste du monde

POF REQUIS POUR OBTENIR PLUS D'INFORMATIONS

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)