

Entreprise de réseautage sportif et exécutif à forte marge





Entreprise de réseautage sportif et exécutif à forte marge

Cette offre représente une opportunité d'acquisition de premier ordre pour une société de réseautage sportif et exécutif à forte marge basée à New York.

L'entreprise organise des événements dans toute l'Amérique du Nord et au niveau international, en se concentrant sur des expériences exclusives de mise en réseau de cadres. Elle s'est imposée comme un leader dans son domaine, avec des marges nettes comprises entre 45 % et 55 %.

Le puissant modèle commercial de l'entreprise consiste à organiser des sorties de golf exclusives qui associent des cadres supérieurs à des athlètes professionnels. Ces événements sont conçus pour être plus que de simples réunions d'entreprise, favorisant un environnement où les relations peuvent se transformer en opportunités d'affaires tangibles. L'entreprise a capitalisé sur un créneau lucratif en offrant à une clientèle d'élite des expériences de réseautage uniques qui ne sont pas disponibles ailleurs.

Points clés

- **Clientèle d'élite** : L'entreprise a établi des relations avec des cadres de haut niveau et d'anciens athlètes professionnels, créant ainsi un réseau précieux et difficile à reproduire.
- **Des revenus diversifiés** : Les sources de revenus comprennent les droits d'inscription aux manifestations, les parrainages, les coentreprises et la publicité, ce qui assure la stabilité et le potentiel de croissance.
- **Prêt pour la croissance** : L'entreprise est prête à se développer en franchise, sur de nouveaux marchés géographiques et dans d'autres sports, avec des besoins en capitaux minimes.
- **Partenariat stratégique** : Une coentreprise avec une agence de voyage internationale est en cours pour lancer des forfaits de vacances de golf de luxe, ce qui ouvrira de nouvelles possibilités de revenus.

L'entreprise a enregistré des résultats financiers exceptionnels et une croissance constante d'une année sur l'autre.

En 2024, l'entreprise a produit près de 7 millions de dollars de revenu net à partir de 28 événements, ce qui reflète à la fois une augmentation du volume d'événements et une amélioration de la rentabilité avec des marges supérieures à 55 %. L'entreprise se positionne comme un investissement lucratif en raison de la forte demande de la part des cadres supérieurs et d'un modèle d'entreprise évolutif avec un fort potentiel de croissance. L'entreprise bénéficie également d'une faible concurrence et d'importantes barrières à l'entrée, car ses relations établies avec les athlètes professionnels sont difficiles à reproduire pour les concurrents.

Le vendeur est ouvert à un rachat majoritaire ou à une acquisition complète, avec des structures de transaction flexibles pour répondre aux préférences de l'acheteur.

TARGET PRICE

\$ 18,000,000

GROSS REVENUE

\$ 12,600,000

EBITDA

\$ 6,900,000

BUSINESS TYPE

Le sport

COUNTRY

États-Unis

BUSINESS ID

L#20251010

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM