

Champion de l'EPC industriel saoudien depuis 75 ans





Champion de l'EPC industriel saoudien depuis 75 ans

Opportunité d'acquérir une plateforme industrielle et de construction saoudienne de premier plan, vieille de 75 ans. Ce partenariat vise à créer une puissance régionale en matière d'EPC (ingénierie, approvisionnement et construction) en fusionnant les normes d'ingénierie mondiales avec une maîtrise de l'exécution locale profondément enracinée..

Profil et patrimoine de l'entreprise

- **Un héritage bien établi :** Fondée dans les années 1940, l'entreprise est un pionnier dans le développement des infrastructures du Royaume, avec plus de sept décennies d'activités continues..
- **Statut de contractant privilégié :** A le statut de "Tier 1" et de contractant privilégié auprès des entités les plus influentes du Royaume, notamment **Saudi Aramco**, **SABIC** et la **Saudi Electricity Company (SEC)**.
- **Excellence opérationnelle :** Maintien d'un excellent bilan en matière de sécurité et de livraison, sans aucun problème de réputation au cours de ses 75 ans d'existence..
- **Puissance d'exécution :** Soutenu par une main-d'œuvre composée de milliers de professionnels qualifiés et de chantiers de fabrication bien établis..

Opportunité de marché : Le pipeline de 1,3 billion de dollars

- **Le catalyseur de la Vision 2030 :** Le partenariat est idéalement positionné pour profiter du déploiement massif de capitaux induit par la transformation économique de l'Arabie saoudite..
- **Des barrières à l'entrée élevées :** Les entreprises mondiales autonomes sont confrontées à des obstacles considérables en ce qui concerne l'accès à l'information. **IKTVA** (In-Kingdom Total Value Add) et le capital relationnel local..
- **Accès immédiat :** La transaction permet à un partenaire mondial d'éviter 10 à 15 ans de développement du marché et d'obtenir un accès immédiat à une réserve de projets de plus de 50 milliards de dollars. **pipeline de projets de plus de 50 milliards de dollars.**

Synergies stratégiques

Le modèle de l'entreprise commune tire parti des forces complémentaires des deux partenaires :

TARGET PRICE

\$ 500,000,000

BUSINESS TYPE

Entreprise de Construction

COUNTRY

Arabie Saoudite

BUSINESS ID

L#20261000

- **Contribution des partenaires mondiaux :** Technologie propriétaire, FEED (Front-End Engineering Design), systèmes avancés de gestion de projet et réseaux internationaux de chaîne d'approvisionnement..
- **Contribution du partenaire saoudien :** Exécution locale de la construction, moteur IKTVA, logistique de la main-d'œuvre et confiance profonde du client avec les organismes de réglementation..

Objectifs financiers et perspectives de croissance

- **Croissance des revenus :** L'objectif est d'atteindre un chiffre d'affaires annuel de 1,8 à 2,0 milliards de dollars. **1,8 à 2,0 milliards de dollars de recettes annuelles** dans les cinq ans.
- **Augmentation de la marge :** Augmentation prévue de l'EBITDA grâce à une réduction de 3 à 5 % des coûts d'approvisionnement et à l'amélioration de l'efficacité de la fabrication locale..
- **Expansion régionale :** Feuille de route pour une expansion à partir d'un point d'ancrage saoudien vers trois nouveaux marchés du CCG, y compris les EAU et le Qatar, dans un délai de 3 à 4 ans..
- **Stratégie de sortie :** Possibilité d'une future introduction en bourse sur le marché **Tadawul** (bourse saoudienne) ou une sortie stratégique après 5 à 7 ans à une valeur supérieure..

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM