

# Un dispensaire virtuel de cannabis médical rentable et axé sur les vétérans au Canada



**MERGERSCORP**

## Un dispensaire virtuel de cannabis médical rentable et axé sur les vétérans au Canada

Plateforme canadienne de bien-être et de télésanté en ligne proposant une médecine intégrative et des soins basés sur le cannabis, avec un chiffre d'affaires annuel de 3,6 millions de dollars et un EBITDA de 1,5 million de dollars – soutenue par une couverture nationale de cliniciens, l'expertise d'ACC en matière de facturation et un modèle allégé et 100 % virtuel.

Cette clinique virtuelle rentable et clé en main génère un revenu annuel de plus de 3,6 millions de dollars. Au service de plus de 1 500 patients qui consomment du cannabis médical, principalement des anciens combattants, dans tout le Canada, elle offre des services intégrés de télésanté pour les maladies chroniques et les soins thérapeutiques, y compris la santé mentale, la gestion de la douleur et les crèmes sur ordonnance. Dirigé par des anciens combattants, exempt de dettes et aligné sur ACC, il dispose d'une base de patients bien établie, d'une infrastructure en pleine expansion et d'une couverture de services dans tout le Canada. Cette opportunité est idéale pour les acheteurs stratégiques dans le domaine du cannabis ou de la santé.

- Une plateforme virtuelle robuste facilite les évaluations médicales, les conseils en matière de santé mentale, les soins naturopathiques et diététiques, la gestion de la douleur chronique, les thérapies sur ordonnance (y compris le cannabis médical), ainsi que l'orientation rapide vers des spécialistes et les diagnostics par l'intermédiaire d'un réseau de livraison solide.
- Soutenu par un partenariat national avec un réseau de spécialistes pour fournir des services complets de cannabis médical et de télésanté, permettant des soins intégrés aux patients tout au long du continuum.
- Au service d'environ 1 500 patients actifs qui consomment du cannabis médical, avec près de 2 800 ordonnances / références pour toutes les modalités, mettant en évidence les revenus récurrents, la forte rétention des patients et l'utilisation thérapeutique diversifiée du cannabis et des crèmes sur ordonnance (par exemple, la kétamine).
- Exploite une forte présence en ligne – site web, médias sociaux, communauté virtuelle de patients, formation en ligne et plateformes virtuelles – pour sensibiliser les patients, les inciter à s'engager et les inciter à prendre des rendez-vous. Campagne publicitaire programmatique avec un CTR de 0,3, bien supérieur à la norme du secteur (0,2).
- Entreprise fondée, dirigée et exploitée par un ancien combattant, avec plus de 300 ans de service militaire canadien combiné. Depuis 2017, l'équipe engagée a réussi à fidéliser les clients vétérans et à instaurer une culture loyale et axée sur la mission. L'équipe de direction et le personnel s'engagent à rester dans l'entreprise sous la nouvelle direction.

### GROSS REVENUE

\$ 3,600,000

### EBITDA

\$ 1,500,000

### BUSINESS TYPE

Entreprises de Soins de Santé

### COUNTRY

Canada

### BUSINESS ID

L#20261004

- Autofinancé et sans dette, avec un modèle d'exploitation solide basé sur la trésorerie.
- Génère régulièrement un chiffre d'affaires annuel de plus de 3,6 millions de dollars avec des marges d'EBITDA constamment supérieures à 42 %.
- Outre le cannabis médical, le profil des recettes comprend des crèmes pharmaceutiques, y compris des formulations très demandées contenant de la kétamine.
- L'accent est mis sur les communautés de militaires, d'anciens combattants et de premiers intervenants, avec des services alignés sur les protocoles de facturation d'Anciens Combattants Canada (ACC) et de Croix Bleue Medavie.
- Elle passe des contrats avec des cliniciens agréés et les emploie dans plusieurs provinces, ce qui lui permet de se conformer aux réglementations provinciales en matière de soins de santé et d'atteindre un large public, y compris les populations rurales et mal desservies.
- Maintenir une forte conformité interne par le biais d'un comité de conformité réglementaire dédié.
- Offre un flux de trésorerie immédiat, une portée nationale et un potentiel d'expansion à travers de nouveaux services et marchés.
- Positionnée comme une entreprise clé en main et évolutive, elle est idéale pour être intégrée à une société de distribution existante, à un groupe de soins de santé ou à un investisseur stratégique cherchant à élargir son portefeuille de cannabis médical.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

## MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

**MERGERSCORP**

[WWW.MERGERSCORP.COM](http://WWW.MERGERSCORP.COM)