

Portefeuille d'applications mobiles utilitaires à grande échelle avec 39,2 millions d'utilisateurs



MERGERSCORP

Portefeuille d'applications mobiles utilitaires à grande échelle avec 39,2 millions d'utilisateurs actifs mensuels

Il s'agit est une entreprise de services mobiles dominante dans la catégorie des scanners de QR et de codes-barres, profondément ancrée dans le comportement des consommateurs mondiaux.. Générant l'un des plus grands flux indépendants de données de scannage de produits en dehors des grands détaillants, l'actif offre un pont unique entre l'intention physique et le commerce numérique..

- **Échelle financière** : 13,76 millions d'euros de chiffre d'affaires sur douze mois (TTM).
- **Une portée massive** : 39,2 millions d'utilisateurs actifs mensuels (MAU) et 2,7 millions d'utilisateurs actifs quotidiens (DAU).
- **Un avantage immédiat** : La normalisation des dépenses d'AU à 50 % du chiffre d'affaires permet de débloquer **6,8 millions d'euros de bénéfices immédiats**.
- **Efficacité opérationnelle** : 100% géré par le fondateur (5-10 heures par semaine) sans employés ni frais généraux..

TARGET PRICE
\$ 42,000,000

GROSS REVENUE
\$ 13,760,000

EBITDA
\$ 6,800,000

BUSINESS TYPE
Application

COUNTRY
États-Unis

BUSINESS ID
L#20261058

Le prix stratégique : Les données commerciales de première partie

L'entreprise transcende la simple utilité ; il s'agit d'un **moteur comportemental haute-fidélité**. Chaque balayage représente un signal direct de considération d'achat

Archétype de l'acheteur	Opportunité stratégique
Plateformes de commerce	Un point d'entrée direct pour le DTC ; rediriger les scans vers les listes permet d'augmenter les revenus des transactions.
AdTech et données	Des données massives et consenties pour la connaissance des prix de détail et le ciblage post-cookie.
Éditeurs mobiles	39,2 millions d'UAM disponibles pour la promotion croisée à un coût marginal nul pour l'UA.
Agrégateurs d'applications	Optimisation immédiate des profits grâce à la réduction de l'AU et aux leviers d'abonnement.

Une échelle et une durabilité éprouvées

Avec plus de **863 millions de téléchargements à vie** le portefeuille fait preuve d'une extraordinaire résilience sur iOS et Android.

- **Croissance organique** : Base de référence organique solide, avec des taux d'installation organiques d'iOS atteignant 76 % à la fin de 2025.
- **Rétention extrême** : Une application ancienne retirée de la boutique en 2020 continue de générer des revenus résiduels des années plus tard, sans mise à jour ni marketing, ce qui prouve le comportement habituel de l'utilisateur.
- **Répartition des plates-formes** : Diversifié entre Android (~89% MAU) et iOS (~11% MAU).

Performance financière et optimisation des bénéfices

L'entreprise fonctionne actuellement sur un modèle de croissance **modèle de croissance à fort investissement**, réinvestissant ~89% des revenus dans un système propriétaire d'AU automatisé pour conquérir des parts de marché.

Leviers de rentabilité immédiate

Taux de réinvestissement de l'UA Bénéfice normalisé (€) Marge (%)

89% (actuel)	€1.46M	10.6%
70%	€4.07M	29.6%
60%	€5.45M	39.6%
50 % (objectif stratégique)	€6.82M	49.6%

Création de valeur inexploitée

La monétisation actuelle est concentrée (96%+ Google AdMob), ce qui laisse d'importantes opportunités "océaniques" pour un opérateur stratégique.

- **Intégration du commerce** : La monétisation de seulement 0,1 % du DAU par le biais du commerce direct/affilié pourrait rapporter **7 millions d'euros de revenus annuels supplémentaires**.
- **Niveau d'abonnement** : Pas de niveau premium actuellement ; un abonnement de 1,99 €/mois pour 5 % de l'UAM générerait des revenus récurrents considérables..
- **Médiation publicitaire** : Transition vers un environnement médiatisé (par exemple, AppLovin MAX) pour augmenter les eCPM par le biais de la concurrence de la demande..
- **Produits de données** : Emballage d'événements de balayage quotidiens pour l'analyse du commerce de détail et le ciblage AdTech.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM