

Principale plateforme SaaS de gestion de la paie et des ressources humaines au service de l'Amérique latine



MERGERSCORP

Principale plateforme SaaS de gestion de la paie et des ressources humaines au service de l'Amérique latine

Ce projet représente une opportunité d'investir dans une plateforme logicielle de gestion de la paie et des ressources humaines (HCM) basée sur le cloud, en pleine croissance, destinée aux petites et moyennes entreprises d'Amérique latine. L'entreprise s'est imposée comme un prestataire de confiance dans le domaine des solutions de gestion de la paie et des ressources humaines essentielles à la bonne marche de l'entreprise, générant un chiffre d'affaires à forte récurrence, un taux de fidélisation de la clientèle exceptionnel et ouvrant clairement la voie à une expansion régionale.

Présentation de l'entreprise

L'entreprise propose une plateforme complète de gestion de la paie et des ressources humaines (HCM) native du cloud, comprenant plus de 12 modules intégrés conçus pour rationaliser la gestion des effectifs, l'administration de la paie, la conformité et les opérations liées aux ressources humaines. Outre son offre logicielle principale, l'entreprise propose des services de gestion de la paie en externalisation ainsi que des solutions de signature électronique basées sur la blockchain, créant ainsi une proposition de valeur diversifiée et fidélisante pour ses clients.

Basée en Argentine, l'entreprise compte plus de 380 clients actifs dans toute la région et emploie environ 65 professionnels spécialisés dans le développement de produits, la réussite client et la croissance commerciale.

Faits marquants de l'investissement

- Un modèle de revenus récurrents de grande qualité, reposant sur des abonnements SaaS, qui générera environ 2,3 millions de dollars d'ARR en 2025, l'ARR prévu devant atteindre 3,2 millions de dollars en 2026.
- Un profil de forte croissance du chiffre d'affaires, avec une progression d'environ 35 % du chiffre d'affaires annuel récurrent (ARR) d'une année sur l'autre, portée par l'acquisition de nouveaux clients et l'expansion au sein de la clientèle existante.
- Des indicateurs de fidélisation de la clientèle exceptionnels, notamment un taux de fidélisation du chiffre d'affaires brut (GRR) de 98 % et un taux de fidélisation du chiffre d'affaires net (NRR) de 107 %, qui témoignent du caractère essentiel de la plateforme et du succès des initiatives de vente incitative.
- Une modèle économique SaaS très attractif, avec une marge brute de 82,5 %, offrant un effet de levier opérationnel significatif à mesure que l'activité se développe.
- Une clientèle diversifiée comptant plus de 380 PME actives, présentant un faible risque de concentration.
- Une opportunité de marché importante et sous-exploitée, ciblant des millions de PME à travers l'Amérique latine qui continuent de s'appuyer sur des processus de gestion de la paie et des ressources humaines fragmentés et manuels.
- Une plateforme de produits éprouvée comprenant plus de 12 modules et une feuille de route solide en matière d'innovation, qui inclut l'automatisation avancée des flux de travail, des fonctionnalités de paie à la demande, des

Page 1 of 2

GROSS REVENUE
\$ 2,300,000

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Logiciels et SAAS

COUNTRY
Argentine

BUSINESS ID
L#20261090

services financiers intégrés et des outils numériques d'engagement des collaborateurs.

- Une stratégie d'expansion régionale claire, s'appuyant sur une infrastructure cloud évolutive et un écosystème de partenaires en pleine expansion, afin d'accélérer la croissance au-delà de l'Argentine vers les marchés latino-américains au sens large.

Justification stratégique

Le projet Silver occupe une place de choix à la croisée de la transformation numérique, de la gestion des effectifs et des technologies financières. L'entreprise bénéficie de revenus récurrents solides, d'un taux de fidélisation de la clientèle exceptionnel, d'une plateforme SaaS évolutive et d'un potentiel considérable d'expansion géographique. Face à la demande croissante de solutions automatisées en matière de gestion de la paie, de conformité et de gestion des ressources humaines dans toute l'Amérique latine, Project Silver offre une opportunité d'acquisition de plateforme ou d'investissement de croissance particulièrement intéressante dans l'un des segments des technologies RH qui connaît la croissance la plus rapide de la région.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM