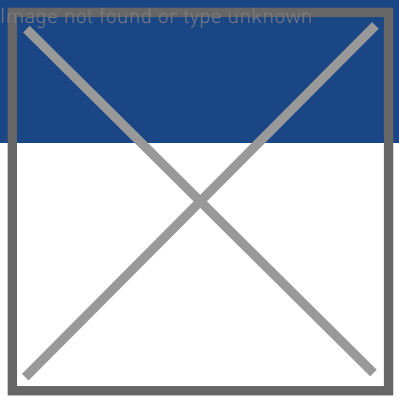
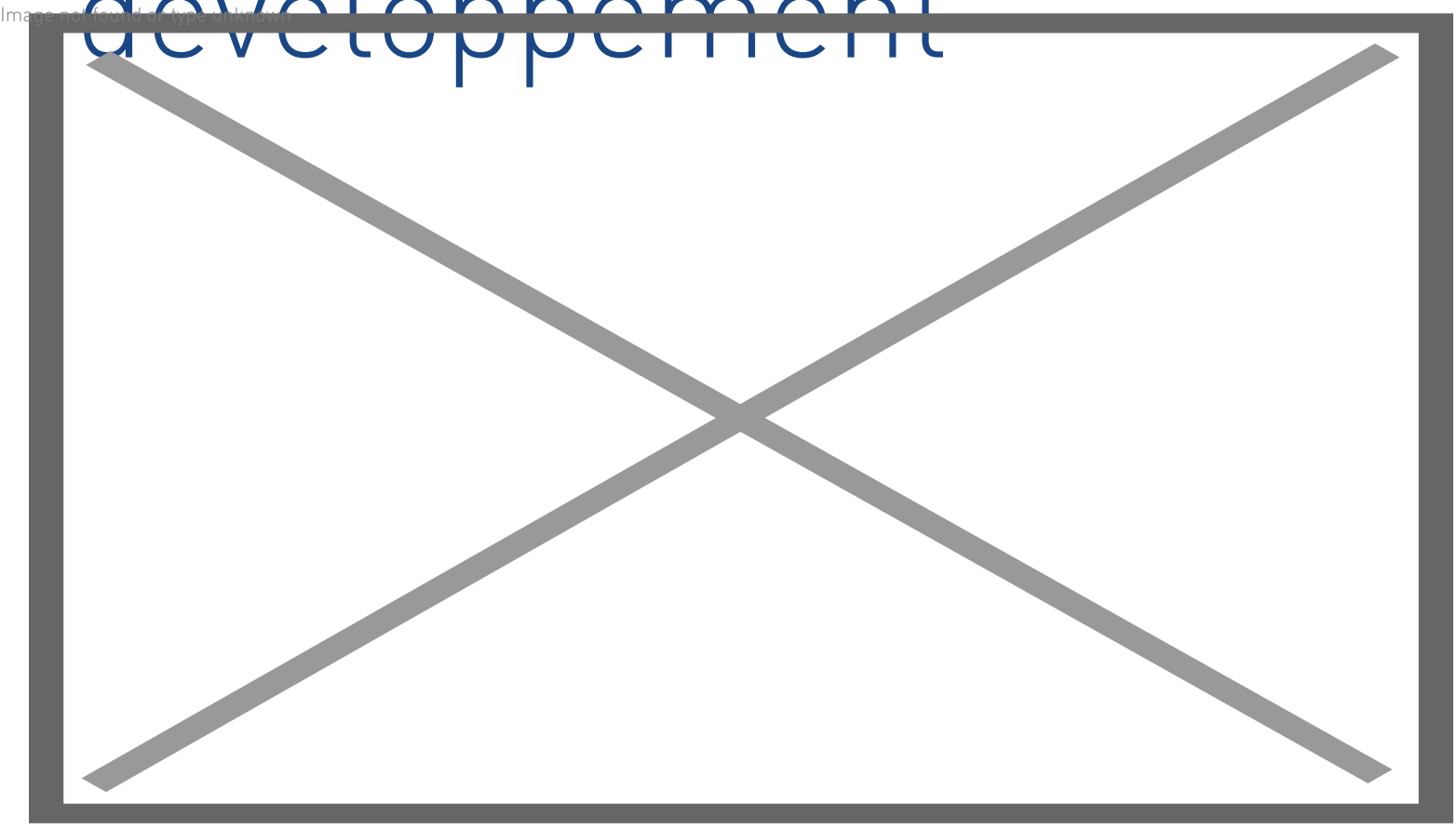



# Club de football africain et plateforme de valorisation des talents pour le développement




**PRINTED ON:** *November 6, 2026, 6:54 AM (EST)* **PUBLISHED ON:** *June 22, 2026, 5:31 PM (EST)* **UPDATED ON:** *November 6, 2026, 6:54 AM (EST)*

MERGERSCORP

Image not found or type unknown

# Club de football africain et plateforme de valorisation des talents pour le développement

GROSS REVENUE
$ 0

EBITDA
$ 0

BUSINESS TYPE
Clubs de Football

COUNTRY
Ghana

BUSINESS ID
L#2026-100

Une plateforme de formation au football en forte croissance, implantée au Ghana, l'un des pays africains qui forme le plus de talents dans le football professionnel.

Créée en 2021, cette organisation a mis en place un écosystème de football intégré verticalement, conçu pour repérer, former, mettre en valeur et monétiser les jeunes talents d'élite sur les marchés nationaux et internationaux. Alliant la gestion d'une équipe de football de haut niveau, le développement d'un centre de formation, l'extension des infrastructures, des partenariats internationaux de recrutement et des initiatives d'engagement communautaire, cette plateforme est en passe de devenir un pôle de référence pour l'exportation de talents au sein du football ouest-africain.

L'entreprise a déjà levé plus de 280 000 dollars américains auprès de ses fondateurs et entretient des relations stratégiques avec des organismes de recrutement et de détection de talents dans le domaine du football à travers l'Europe, le Canada et le Royaume-Uni. L'entreprise entre actuellement dans une phase d'expansion décisive, offrant aux investisseurs la possibilité de prendre part dès le début à une entreprise de football à fort potentiel de croissance et disposant de multiples sources de revenus.

Faits marquants de l'investissement

- Plateforme de développement du football bien établie, opérant au sein de la Ligue de deuxième division de la Fédération ghanéenne de football.
- Les fondateurs ont investi plus de 280 000 dollars américains dans les activités footballistiques, les infrastructures et la formation des joueurs.
- Un parcours de formation verticalement intégré, allant du centre de formation au monde professionnel, conçu pour optimiser la valorisation des joueurs.
- Un réseau international bien établi de recrutement et de partenariats couvrant l'Europe, le Canada et le Royaume-Uni.
- Tournoi annuel sur invitation, organisé en exclusivité, permettant de mettre en avant les talents et d'assurer la visibilité de la marque.
- Un modèle de fonctionnement allégé et évolutif, doté d'un budget de fonctionnement annuel d'environ 65 500 dollars américains.
- Une forte adéquation avec les tendances mondiales en matière de propriété multi-clubs et de recrutement de talents dans le football.
- Un potentiel de croissance important grâce aux transferts de joueurs, aux indemnités de formation, aux versements de solidarité, aux partenariats publicitaires et à la monétisation des droits médiatiques.

Modèle d'entreprise

Cette organisation fonctionne comme une plateforme globale dédiée au développement du football et à la valorisation des talents, qui englobe :

- Repérage et formation des jeunes joueurs d'élite.
- Les activités liées à l'équipe première de football de haut niveau.
- Les programmes de football des centres de formation et de base.
- Activités liées au placement et aux transferts de joueurs à l'international.
- Organisation de tournois de football et d'événements.
- Initiatives d'engagement communautaire.
- Développement des infrastructures de football.



MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE
AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

L'entreprise s'appuie sur une gestion financière rigoureuse, une évaluation des joueurs fondée sur les données et une maîtrise durable des coûts afin de soutenir sa croissance à long terme.

Infrastructure et opérations

La société développe actuellement un projet de stade communautaire dédié, destiné à accueillir de manière permanente :

- Activités de l'équipe première et du centre de formation.
- Programmes de développement destinés aux jeunes.
- Matchs de compétition et tournois.
- Initiatives communautaires en faveur du football.
- Événements commerciaux et de parrainage.

Les activités opérationnelles s'appuient sur une structure organisationnelle professionnelle composée de personnel technique, de personnel médical, d'analystes de performance, de spécialistes des médias et d'une équipe de direction administrative.

Le club applique un modèle de gestion du football sur les marchés émergents extrêmement efficace, doté de structures de coûts spécialement conçues pour favoriser l'évolutivité et attirer les investisseurs.

Sources de revenus et potentiel de croissance

La plateforme devrait générer de la valeur grâce à plusieurs sources de revenus complémentaires :

1. Frais de transfert des joueurs.
2. Indemnité de formation de la FIFA.
3. Versements de solidarité de la FIFA.
4. Frais de scolarité de l'Académie.
5. Parrainage et partenariats commerciaux.
6. Ventes de produits dérivés.
7. Activités de représentation des joueurs.
8. Monétisation des contenus numériques et des médias.
9. Recettes issues des tournois et des événements.

Selon des projections indicatives de la direction, les recettes annuelles issues des transferts pourraient dépasser 400 000 dollars américains dans le cadre d'un scénario de cessions de joueurs modéré.

Principaux points forts

- L'accès à l'un des viviers de talents de football les plus riches au monde.
- Une structure opérationnelle évolutive et économe en capitaux.
- Partenariats internationaux en matière de détection et de recrutement.
- Plusieurs sources de revenus récurrents et ponctuels.
- Une forte présence au sein de la communauté et des initiatives visant à renforcer l'image de marque.
- Un potentiel de développement important dans le domaine des infrastructures.
- Une valorisation initiale intéressante au regard des perspectives de croissance à long terme.



MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

*The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction*

*The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.*

*By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.*

*This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.*

*The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.*

*All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.*

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

*© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.*

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM