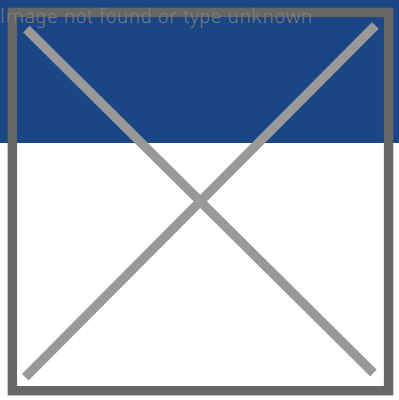


Plateforme haut de gamme de solutions d'ingénierie numérique et d'intelligence artificielle en nearshore, au service des entreprises américaines et européennes



PRINTED ON: *November 7, 2026, 6:03 PM (EST)* **PUBLISHED ON:** *June 22, 2026, 5:34 PM (EST)* **UPDATED ON:** *November 7, 2026, 6:03 PM (EST)*

MERGERSCORP

Plateforme haut de gamme de solutions d'ingénierie numérique et d'intelligence artificielle en nearshore, au service des entreprises américaines et européennes

TARGET PRICE
$ 12,500,000

GROSS REVENUE
$ 8,400,000

EBITDA
$ 1,880,000

BUSINESS TYPE
Entreprises Internet

COUNTRY
Argentine

BUSINESS ID
L#20261094

Une entreprise rentable et en pleine croissance, spécialisée dans l'ingénierie numérique et les solutions d'intelligence artificielle, qui propose des services essentiels de développement logiciel, de modernisation, de cloud, de gestion des données et d'intelligence artificielle à des entreprises de grande taille et de taille moyenne aux États-Unis et en Europe. L'entreprise allie des talents hautement qualifiés issus de pays voisins à une expertise approfondie dans son domaine, ce qui permet à ses clients d'accélérer leurs initiatives de transformation numérique tout en conservant leur flexibilité opérationnelle et leur rentabilité.

Avec une équipe d'environ 90 professionnels travaillant entièrement à distance depuis l'Amérique latine et une expérience éprouvée au service d'entreprises de premier plan dans les secteurs du voyage et de l'hôtellerie, de l'immobilier, ainsi que de l'information et des médias, la société s'est imposée comme un partenaire technologique de confiance à long terme, grâce à des relations solides et durables avec ses clients et à des taux de fidélisation parmi les meilleurs du secteur.

Faits marquants de l'investissement

Plateforme de prestation de services « nearshore » haut de gamme

La société a réussi à se positionner comme un prestataire haut de gamme dans le domaine de l'ingénierie numérique, axé exclusivement sur les marchés américain et européen, avec 74 % de son chiffre d'affaires réalisé en Amérique du Nord et 26 % en Europe. Avec un tarif horaire moyen d'environ 72 dollars, l'entreprise se distingue par son expertise, la qualité de ses prestations et sa valeur stratégique plutôt que par ses prix.

Une clientèle d'entreprises de grande qualité

La société compte 34 clients actifs parmi les grandes entreprises et les entreprises de taille intermédiaire, dont plusieurs avec lesquels elle entretient des relations de longue date s'étendant sur plus de trois années consécutives. Le chiffre d'affaires provient exclusivement de clients américains et européens, ce qui permet d'éviter toute exposition aux marchés émergents, moins prévisibles, tout en offrant un accès à des budgets technologiques plus importants et à des missions à plus forte valeur ajoutée.

Plateforme de croissance native pour l'IA

L'intelligence artificielle est intégrée à l'ensemble du modèle opérationnel de l'entreprise, plutôt que d'être proposée comme un service autonome. Grâce à son « Innovation Lab » et à son futur pôle « AI Solutions Practice », la société propose des flux de travail autonomes, des intégrations de modèles de langage à grande échelle (LLM), des déploiements MLOps ainsi que des solutions d'automatisation basées sur l'IA qui optimisent les résultats pour les clients tout en améliorant l'efficacité des processus internes.

Une fidélisation exceptionnelle des talents et une qualité de prestation hors pair

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE
AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

La société a mis en place une équipe d'ingénieurs très expérimentée, qui se caractérise par un taux de fidélisation volontaire des collaborateurs de 96 %, un rapport de 3 pour 1 entre les collaborateurs seniors et juniors, et un effectif dans lequel environ 88 % des collaborateurs chargés de la mise en œuvre occupent des postes de niveau senior. Cet atout en matière de compétences favorise la mise en place de tarifs haut de gamme, la fidélisation de la clientèle et une exécution cohérente des projets.

Partenariats technologiques stratégiques

La société entretient des relations stratégiques avec des plateformes technologiques de premier plan, notamment Contentful, Hightouch, Cloudinary, Salesforce et Sanity. Ces partenariats génèrent des opportunités commerciales récurrentes grâce à des initiatives de vente conjointe, à des actions marketing communes et à des recommandations au sein de l'écosystème.

Principales offres de services

Ingénierie produit

Développement complet d'applications web, mobiles, cloud-native et basées sur l'IA pour des entreprises à la recherche de solutions technologiques complexes et évolutives.

Modernisation numérique

Modernisation des applications héritées, migration vers le cloud, optimisation des performances, refonte de l'architecture et initiatives de transformation de la pile technologique.

Données, intégration et analyse

Développement d'API, architectures orientées événements, pipelines ETL/ELT, ingénierie des données et infrastructure d'analyse au service des écosystèmes numériques d'entreprise.

Solutions Salesforce et CRM

Services de mise en œuvre, de personnalisation, d'intégration et d'optimisation pour Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud et les technologies CRM associées.

Pôle Solutions d'IA

Une offre en pleine expansion axée sur la mise en œuvre de l'IA, l'automatisation des flux de travail, l'intégration de grands modèles linguistiques et les initiatives d'adoption de l'IA en entreprise.

Avantages concurrentiels

- Un positionnement haut de gamme associé à un modèle de prestation axé sur les entreprises
- Une expertise approfondie dans les secteurs du voyage, de l'hôtellerie, de l'immobilier et des médias
- Une structure d'engagement axée sur les résultats, avec une prise en charge de bout en bout
- Un personnel d'ingénieurs très expérimenté, caractérisé par un taux de fidélisation exceptionnel
- Fonctionnalités d'IA intégrées dans l'ensemble des opérations de livraison
- Un solide écosystème de partenaires technologiques
- Une stratégie de croissance éprouvée, axée sur l'acquisition et l'expansion, avec un NRR supérieur à 129 %
- Modèle opérationnel « nearshore » évolutif offrant un potentiel d'expansion à l'international

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

Stratégie de croissance

Le plan de croissance triennal de la société vise à atteindre un chiffre d'affaires de plus de 15 millions de dollars d'ici 2028, grâce aux éléments suivants :

- Développement au sein des comptes d'entreprise existants
- Lancement et développement du pôle dédié aux solutions d'IA
- Poursuite de la pénétration des marchés américain et européen
- Acquisition de 5 à 7 nouvelles entreprises clientes chaque année
- Amélioration de la marge grâce à des processus de livraison et d'automatisation basés sur l'IA
- Augmentation de la part des missions à honoraires fixes et des missions de conseil

Aperçu de la transaction

Les actionnaires envisagent la cession de 100 % du capital de la société, offrant ainsi aux investisseurs la possibilité d'acquérir une plateforme d'ingénierie numérique rentable, basée sur l'intelligence artificielle, qui bénéficie d'une position de premier plan sur le marché, de relations clients à forte récurrence, d'une solide perspective de croissance et d'une exposition significative au marché en pleine expansion des services d'IA destinés aux entreprises.

MERGERSCORP M&A INTERNATIONAL IS A GLOBAL BRAND OPERATED BY MERGERSUS INC.A US CORPORATION WITH REGISTERED OFFICE AT 40TH WALL STREET, SUITE #2725, NEW YORK, NEW YORK 10005, UNITED STATES OF AMERICA.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website https://www.mergerscorp.com/disclaimer. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM